

Mener une Négociation Collective

Lien : https://innov-maroc.com/formation/mener-une-negociation-collective

DURÉE
3 jours (21h)

RÉFÉRENCE
DTA66

CATÉGORIE
Droit Social et Relations Sociales

INNOV MAROC

OBJECTIFS DE LA FORMATION

À l'issue de cette formation, vous serez capable de :

- Comprendre les enjeux de la négociation sociale
- Connaître le cadre juridique
- Acquérir une méthode de négociation structurante
- Rendre plus efficace sa préparation
- Maîtriser les techniques de négociation

POUR QUI ?

- DRH
- Responsable d'entreprise
- RRH
- Responsable des relations sociales
- Directeur d'unité et de site
- Chef d'établissement et d'entreprise

INNOV MAROC

INNOV MAROC

La Référence au Maroc pour la Formation et le Conseil



INNOV MAROC

Programme détaillé

1 / S'approprier le cadre juridique de la négociation sociale

- Identifier les acteurs de la négociation
- Inviter les partenaires
- Rédiger, valider et signer un accord : majoritaire, minoritaire avec référendum. Règles d'opposition
- Dénoncer un accord
- Rôle du CE dans la négociation
- Aborder les thèmes obligatoires et respecter la fréquence des négociations
- Saisir les opportunités liées aux dernières évolutions de la législation : accord de maintien dans l'emploi, mobilité...

2 / Préparer stratégiquement ses négociations

- Définir les finalités à partir du contexte et des enjeux
- Prioriser les objectifs
- Évaluer les rapports de force
- Elaborer les différents scenarios, les concessions acceptables et les plans alternatifs
- Identifier les stratégies de négociation
- Mettre en œuvre son plan de communication

3 / Conduire ses négociation

- S'approprier les étapes clés de la négociation: exploration des positions et des attentes, confrontation des positions, synthèse des points d'accord et de divergence
- Varier le rythme des concessions et la gestion du temps
- Utiliser les techniques de communication et les comportements adaptés : techniques argumentaires, questionnement, reformulation, objections
- Sortir des situations de blocages et des logiques d'affrontement

4 / CAS PRATIQUES

INNOV MAROC

Approche pédagogique

- Support Ecrit et Projection
- Exposés Interactifs, Podcasts et Vidéos
- Brainstorming et Jeux de Rôle
- Mises en Situation pour faciliter l'assimilation
- Cas Pratiques et Labs inclus pour leur impact opérationnel
- Test de Validation des Acquis des Connaissances

Prochaines dates programmées

17 au 19 Fév. 2027	Présentiel - Casablanca
14 au 16 Avr. 2027	Présentiel - Casablanca
09 au 11 Juin 2027	Présentiel - Casablanca
11 au 13 Août 2027	Présentiel - Casablanca
13 au 15 Oct. 2027	Présentiel - Casablanca

Autres dates possibles sur demande. Contactez-nous pour organiser une session intra-entreprise.

Réservation & Renseignements

Téléphone : +212 522 247 210
Email : contact@innov-maroc.com
Web : https//www.innov-maroc.com

INNOV MAROC — Tous droits réservés