

# Argumenter : un levier pour convaincre

*Lien : https://innov-maroc.com/formation/argumenter-un-levier-pour-convaincre*

DURÉE
**2 jours (14h)**

RÉFÉRENCE
**DP43**

CATÉGORIE
**Prise de Contact et Ecoute**

INNOV MAROC

## OBJECTIFS DE LA FORMATION

À l'issue de cette formation, vous serez capable de :

- Identifier les bases de la communication et les obstacles
- Construire une stratégie d'argumentation efficace
- Apprendre à adapter l'argumentaire à son interlocuteur
- Maîtriser les principes de la rhétorique

## POUR QUI ?

- Toute personne souhaitant développer sa capacité de persuasion et d'argumentation



## Programme détaillé

### 1 / Clarifier les principes généraux de la communication

- Les bases de la communication et les obstacles
- Les facteurs de l'argumentation
- Les bases de la communication persuasive
- Les facteurs humains et leurs interactions

### 2 / Construire sa stratégie d'argumentation

- Les caractéristiques de l'argumentation
- Repérer et prendre en compte les variables d’une situation d'argumentation
- Comprendre les aspects psychologiques des interlocuteurs
- Préparer son argumentaire

### 3 / Identifier les principes de la rhétorique

- Qu'est-ce que l'éloquence ?
- Identifier son auditoire
- Les différents discours d'orateurs
- Les "astuces" qui permettent de rebondir dans un débat

### 4 / Utiliser les techniques pour convaincre

- Savoir questionner son interlocuteur
- Écouter et rebondir sur les remarques

INNOV MAROC

- Anticiper les objections et les questions
- Défendre ses idées avec conviction
- Savoir faire des concessions

### 5 / Influencer avec intégrité

- Reconnaître son interlocuteur
- Définir un cadre commun de communication
- Situer les freins aux développements
- Accompagner son interlocuteur pour passer en " croissance "
- Se synchroniser avec son interlocuteur
- Choisir les mots justes pour un discours percutant

## Approche pédagogique

- Support Ecrit et Projection
- Exposés Interactifs, Podcasts et Vidéos
- Brainstorming et Jeux de Rôle
- Mises en Situation pour faciliter l'assimilation
- Cas Pratiques et Labs inclus pour leur impact opérationnel
- Test de Validation des Acquis des Connaissances

## Prochaines dates programmées

| | |
|---|---|
| 09 au 10 Fév. 2027 | Présentiel - Casablanca |
| 08 au 09 Avr. 2027 | Présentiel - Casablanca |
| 08 au 09 Juin 2027 | Présentiel - Casablanca |
| 05 au 06 Août 2027 | Présentiel - Casablanca |
| 05 au 06 Oct. 2027 | Présentiel - Casablanca |

Autres dates possibles sur demande. Contactez-nous pour organiser une session intra-entreprise.

INNOV MAROC

## Réservation & Renseignements

**Téléphone :** +212 522 247 210
**Email :** contact@innov-maroc.com
**Web :** https//www.innov-maroc.com


INNOV MAROC — Tous droits réservés

INNOV MAROC