

# Aspects Juridiques et Risques des Achats Internationaux

*Lien : https://innov-maroc.com/formation/aspects-juridiques-et-risques-des-achats-internationaux*

DURÉE
**3 jours (21h)**

RÉFÉRENCE
**ACL60**

CATÉGORIE
**Cadre juridique et contractuel des achats**

INNOV MAROC

## OBJECTIFS DE LA FORMATION

À l'issue de cette formation, vous serez capable de :

- Maîtriser les points clés de l'élaboration des contrats d'achats internationaux
- Adapter à son contexte les différents contrats à l'international (contrat de vente, d'achat, de distribution…)
- Négocier et intégrer les clauses en sa faveur
- Intégrer la démarche juridique et contractuelle à l'offre
- Sécuriser financièrement ses opérations internationales

## POUR QUI ?

- Collaborateurs de service Achat
- Acheteurs
- Responsables Achat

INNOV MAROC



## Programme détaillé

### 1 / Le cadre juridique des achats

- Découvrez les règles juridiques nationales et internationales qui s’appliquent
- Apprenez tout sur le rôle du contrat entre acheteur et fournisseur
- Familiarisez-vous avec la codification des textes législatifs

### 2 / Sécurité de l'offre à l'international

- La formation du contrat
- Importance des échanges oraux et écrits
- Comprendre les spécificités des avants contrats MOU, LOI…
- Identifier qui a le pouvoir d'engager la société
- Insérer les clauses clés pour préserver vos intérêts

### 3 / Les clauses juridiques des contrats

- L'entrée en vigueur du contrat
- Le mirage de la réserve de propriété à l'international
- La livraison ses risques et l'Incoterm 2010
- Le produit, ses limites, la garantie
- La force majeure, le hardship

### 4 / Gestion des clauses à haut risques

- Comprendre la différence entre pénalités et liquidates damages

INNOV MAROC

- Identifier et limiter les risques en matière de responsabilités (CAP)
- Maîtriser les clause atypiques : endorsment, waiver, novation...

### 5 / Le risque financier et fiscal

- Les différents types de garanties bancaires
- SLe risque politique et fiscal
- Adaptation de ses moyens de paiement au binôme pays/client

### 6 / Régler avantageusement les litiges à l'international

- Anticiper les risques de litiges
- Gérer un litige
- Sortir d'un litige :
- le règlement amiable à l'international
- l'arbitrage international
- Comment alimenter le dossier litiges

### 7 / Les différents contrats internationaux et leurs caractéristiques

- Contrat de vente
- Contrat d'agent, de distribution
- Contrat de licence, transfert de technologie
- Contrat de joint-venture

INNOV MAROC

## Approche pédagogique

- Support Ecrit et Projection
- Exposés Interactifs, Podcasts et Vidéos
- Brainstorming et Jeux de Rôle
- Mises en Situation pour faciliter l'assimilation
- Cas Pratiques et Labs inclus pour leur impact opérationnel
- Test de Validation des Acquis des Connaissances

## Prochaines dates programmées

| | |
|---|---|
| 13 au 15 Jan. 2027 | Présentiel - Casablanca |
| 10 au 12 Mars 2027 | Présentiel - Casablanca |
| 05 au 07 Mai 2027 | Présentiel - Casablanca |
| 30 Juin au 02 Juil. 2027 | Présentiel - Casablanca |
| 01 au 03 Sep. 2027 | Présentiel - Casablanca |

Autres dates possibles sur demande. Contactez-nous pour organiser une session intra-entreprise.

## Réservation & Renseignements

**Téléphone :** +212 522 247 210
**Email :** contact@innov-maroc.com
**Web :** https//www.innov-maroc.com


INNOV MAROC — Tous droits réservés