



Droit des Contrats et Aspects Juridiques des Achats

Lien : <https://innov-maroc.com/formation/droit-des-contrats-et-aspects-juridiques-des-achats>

 DURÉE
3 jours (21h)

 RÉFÉRENCE
ACL59

 CATÉGORIE
Cadre juridique et contractuel des achats

OBJECTIFS DE LA FORMATION

À l'issue de cette formation, vous serez capable de :

- ✓ Comprendre les grands principes des contrats appliqués aux achats
- ✓ Analyser et mesurer les risques contractuels
- ✓ Rédiger les clauses essentielles
- ✓ Maîtriser les prérequis pour optimiser la négociation
- ✓ Identifier les risques et les pièges à éviter

POUR QUI ?

- ✓ Acheteur
- ✓ Acheteur projets
- ✓ Responsable achats
- ✓ Juriste Achats



Programme détaillé

1 / Les fondamentaux du droit

- La forme des contrats
- Les types de contrats
- Le Droit, la Loi, les Tribunaux
- Les obligations réciproques du vendeur et de l'acheteur
- Les obligations de moyen et de résultat

2 / Le contrat d'achat

- Qu'est-ce qu'un contrat d'achat ?
- Les accords et les différents types de contrat
- Les Conditions Générales de Vente et d'Achat (CGV/CGA)
- Le type de renouvellement (tacite, exprès...)
- Les risques qui peuvent survenir

3 / L'élaboration du contrat d'achat : Les règles

- L'accord. Le mandat apparent. Le contrat-cadre. Internet
- Contradictions Conditions Générales de Vente/d'Achat
- Accusés de réception de commande : les risques
- Les dangers de la lettre d'intention de commande
- Le renouvellement tacite ou exprès

4 / Les clauses essentielles du contrat d'achat

- L'objet, les prix, les délais et lieu de livraison
- Le transfert de propriété et des risques
- La confidentialité. La propriété intellectuelle
- La durée et cessibilité du contrat
- La modification du contrat, le règlement des litiges

5 / Les pénalités

- Les pénalités : avantages et inconvénients
- Suspension, clause résolutoire et résiliation
- Définir les cas de force majeure
- Les vices cachés

6 / Les aspects financiers

- Prix et formules de révision
- La réglementation relative au paiement
- Les conséquences de la caution, lettre d'intention et garantie à première demande

7 / Les règles essentielles du droit de la concurrence

- La transparence tarifaire : barèmes de prix, remises
- Les pratiques discriminatoires
- Le refus de vente, l'abus de position dominante
- Les ruptures brutales ou abusives

8 / Les contrats à risque

- Les types de contrats qui peuvent présenter plus de risques que d'autres
- Les prestataires sur site et la sous-traitance
- Les règles d'hygiène et de sécurité

- Les spécificités du contrat à l'international
- Les termes du commerce international (Incoterms)

Approche pédagogique

- ✓ Support Ecrit et Projection
- ✓ Exposés Interactifs, Podcasts et Vidéos
- ✓ Brainstorming et Jeux de Rôle
- ✓ Mises en Situation pour faciliter l'assimilation
- ✓ Cas Pratiques et Labs inclus pour leur impact opérationnel
- ✓ Test de Validation des Acquis des Connaissances

Prochaines dates programmées

 19 au 23 Nov. 2026

 Distanciel

 Autres dates possibles sur demande. Contactez-nous pour organiser une session intra-entreprise.

Réservation & Renseignements

 **Téléphone** : +212 522 247 210

 **Email** : contact@innov-maroc.com

 **Web** : <https://www.innov-maroc.com>