



Vendre en Anglais

Lien : <https://innov-maroc.com/formation/vendre-en-anglais>

 DURÉE
3 jours (21h)

 RÉFÉRENCE
ASA67

 CATÉGORIE
Anglais des Affaires au Quotidien

OBJECTIFS DE LA FORMATION

À l'issue de cette formation, vous serez capable de :

- ✓ Accroître ses compétences commerciales en anglais
- ✓ Savoir mener un entretien de vente face à des clients anglophones

POUR QUI ?

- ✓ Toute personne souhaitant accroître ses compétences commerciales en anglais



Programme détaillé

1 / PRÉPARER LA VENTE EN ANGLAIS

- Se positionner et se conditionner
- Préparer son « pitch » dans l'optique de satisfaire et fidéliser le client
- Etre audacieux et convaincant

2 / OPTIMISER LA PRISE DE CONTACT

- Importance des premiers instants
- Le langage, outil de communication, pour optimiser l'échange
- Marquer favorablement ses interlocuteurs

3 / FAIRE UN DIAGNOSTIC DE QUALITÉ

- S'entraîner à l'écoute active
- Poser les questions de façon claire et précise, comprendre les réponses pour bien identifier les besoins
- Reformuler les observations et les idées de ses interlocuteurs
- Comprendre leurs questions et leur apporter des réponses

4 / VALORISER SON OFFRE

- Démontrer son expertise
- Convaincre et persuader
- Vendre son prix et ses conditions en stabilisant et renforçant la relation

Approche pédagogique

- ✓ Support Ecrit et Projection
- ✓ Exposés Interactifs, Podcasts et Vidéos
- ✓ Brainstorming et Jeux de Rôle
- ✓ Mises en Situation pour faciliter l'assimilation
- ✓ Cas Pratiques et Labs inclus pour leur impact opérationnel
- ✓ Test de Validation des Acquis des Connaissances

Prochaines dates programmées

 21 au 23 Oct. 2026

 Distanciel

 Autres dates possibles sur demande. Contactez-nous pour organiser une session intra-entreprise.

Réservation & Renseignements

 **Téléphone** : +212 522 247 210

 **Email** : contact@innov-maroc.com

 **Web** : <https://www.innov-maroc.com>

Document généré le 11/10/2026 — Réf : ASA67
INNOV MAROC — Tous droits réservés