

Objectifs des Commerciaux : les atteindre et les dépasser

Lien :
https://innov-maroc.com/formation/objectifs-des-commerciaux-les-atteindre-et-les-depasser

DURÉE
3 jours (21h)

RÉFÉRENCE
MC227

CATÉGORIE
Efficacité et Performance des Commerciaux

INNOV MAROC

OBJECTIFS DE LA FORMATION

À l'issue de cette formation, vous serez capable de :

- Identifier les leviers de garantie de tenue des objectifs commerciaux
- Instaurer une autonomie chez les commerciaux
- Faciliter l'insertion de la culture de l'objectif au sein des équipes

POUR QUI ?

- Commerciaux
- Conseillers Commerciaux
- Responsables Commerciaux

INNOV MAROC

La Référence au Maroc pour la Formation et le Conseil



INNOV MAROC

Programme détaillé

1 / L’importance des Objectifs commerciaux

- Situer les objectifs dans le système de management de son entreprise et celui de son équipe
- Le management par objectifs : intérêt et limites
- Les caractéristiques clés d'un objectif efficace
- Les différentes catégories d'objectifs à fixer à ses collaborateurs

2 / Les Erreurs les plus répandues dans la fixation des objectifs commerciaux

3 / Comment écouter la durée du cycle de la vente ?

4 / Réussir la prospection commerciale comme un jeu

6 / Garder une bonne attitude positive vis-à-vis de ses objectifs

- Faire adhérer l'équipe aux objectifs collectifs
- Les facteurs favorisant la performance collective
- Communiquer les objectifs en s'assurant que les buts et les enjeux sont compris
- Les bonnes pratiques pour communiquer un objectif

7 / Le Pouvoir de la concentration sur les objectifs

- Compétences individuelles et collectives
- Maturité professionnelle des collaborateurs et individualisation des objectifs
- Mmaturité relationnelle de ses collaborateurs
- Gestion des démotivations et les dérives d'objectifs

INNOV MAROC

Approche pédagogique

- Support Ecrit et Projection
- Exposés Interactifs, Podcasts et Vidéos
- Brainstorming et Jeux de Rôle
- Mises en Situation pour faciliter l'assimilation
- Cas Pratiques et Labs inclus pour leur impact opérationnel
- Test de Validation des Acquis des Connaissances

Prochaines dates programmées

11 au 13 Nov. 2026	Distanciel
27 au 29 Jan. 2027	Présentiel - Casablanca
24 au 26 Mars 2027	Présentiel - Casablanca
19 au 21 Mai 2027	Présentiel - Casablanca
14 au 16 Juil. 2027	Présentiel - Casablanca

Autres dates possibles sur demande. Contactez-nous pour organiser une session intra-entreprise.

Réservation & Renseignements

Téléphone : +212 522 247 210
Email : contact@innov-maroc.com
Web : https//www.innov-maroc.com

INNOV MAROC — Tous droits réservés