



Piloter et Animer Efficacement un Réseau de Distribution

Lien :

<https://innov-maroc.com/formation/piloter-et-animer-efficacement-un-reseau-de-distribution>

 DURÉE
3 jours (21h)

 RÉFÉRENCE
MC200

 CATÉGORIE
Stratégie Commerciale

OBJECTIFS DE LA FORMATION

À l'issue de cette formation, vous serez capable de :

- ✓ Analyser et mesurer l'efficacité de son réseau de distribution
- ✓ Concevoir, mettre en place et évaluer son plan d'actions commerciales pour développer son réseau
- ✓ Manager et animer au quotidien le réseau de distribution

POUR QUI ?

- ✓ Directeur commercial
- ✓ Directeur des ventes
- ✓ Tout manager et animateur de réseaux commerciaux intégrés, franchisés ou volontaires



Programme détaillé

1 / Analyser et mesurer l'efficacité de son réseau de distribution

- Fixer ses objectifs commerciaux pour son réseau de distributeurs
- Devenir un contributeur à la stratégie du distributeur
- Comprendre les attentes et motivations des distributeurs
- Mesurer la relation avec son réseau de distributeurs
- Décider de son plan d'actions distributeurs : le choix des actions prioritaires avec la matrice de fidélisation
- Vendre son plan d'actions en interne
- Actionner la variable prix

2 / Animer et renforcer l'adhésion du distributeur

- Partager le bilan avec le distributeur
- Co-construire avec le distributeur

3 / Développer la performance commerciale des vendeurs du distributeur

- Animer son réseau dans un contexte de pouvoirs réciproques
- Impliquer le réseau par une communication dynamisante et des réunions motivantes

4 / Animer et gérer au quotidien son réseau de distribution

- Stimule son réseau de distribution avec le levier pertinent : rémunération, valorisation, formation
- Trouver le juste équilibre entre faire avec et faire faire

- Prévenir et gérer les conflits

5 / Être le garant de la rentabilité et du développement commercial du réseau

6 / Manager les opérations de reporting à sa hiérarchie

7 / Mesurer l'efficacité du réseau de distribution (Benchmarking interne, externe)

Approche pédagogique

- ✓ Support Ecrit et Projection
- ✓ Exposés Interactifs, Podcasts et Vidéos
- ✓ Brainstorming et Jeux de Rôle
- ✓ Mises en Situation pour faciliter l'assimilation
- ✓ Cas Pratiques et Labs inclus pour leur impact opérationnel
- ✓ Test de Validation des Acquis des Connaissances

Prochaines dates programmées

 21 au 23 Oct. 2026

 Distanciel

 Autres dates possibles sur demande. Contactez-nous pour organiser une session intra-entreprise.

Réservation & Renseignements

 Téléphone : +212 522 247 210

 Email : contact@innov-maroc.com

 Web : <https://www.innov-maroc.com>