



Négocier les garanties contractuelles et les pénalités de retard dans les contrats d'achat

Lien :

<https://innov-maroc.com/formation/negocier-les-garanties-contractuelles-et-les-penalites-de-retard-dans-les-contrats-dachat>

 DURÉE
3 jours (21h)

 RÉFÉRENCE
ACH58

 CATÉGORIE
**Cadre juridique et
contractuel des achats**

🎯 OBJECTIFS DE LA FORMATION

À l'issue de cette formation, vous serez capable de :

- ✓ Comprendre les mécanismes des garanties contractuelles dans les contrats d'achat
- ✓ Identifier les principaux risques liés aux retards et aux défaillances fournisseurs
- ✓ Définir des garanties adaptées à la nature et aux enjeux de l'achat
- ✓ Rédiger et négocier des clauses de garantie claires et opérationnelles
- ✓ Construire un mécanisme de pénalités de retard proportionné et juridiquement cohérent
- ✓ Définir les délais, jalons, plafonds et conditions d'application des pénalités
- ✓ Savoir défendre les intérêts de l'entreprise tout en maintenant une relation fournisseur équilibrée
- ✓ Anticiper les situations de force majeure, modification de périmètre et retard imputable
- ✓ Mettre en place un suivi permettant de documenter les écarts contractuels
- ✓ Gérer efficacement les réclamations, désaccords et litiges liés aux garanties et retards

🧑 POUR QUI ?

- ✓ Directeurs et responsables achats
- ✓ Acheteurs et acheteurs industriels
- ✓ Category Managers et Commodity Managers
- ✓ Responsables sourcing et procurement
- ✓ Contract Managers et gestionnaires de contrats
- ✓ Juristes contrats et juristes d'entreprise
- ✓ Responsables approvisionnements
- ✓ Responsables supply chain et logistique
- ✓ Responsables qualité fournisseurs
- ✓ Responsables projets et chefs de projets industriels
- ✓ Responsables administratifs et financiers impliqués dans les contrats d'achat
- ✓ Professionnels souhaitant renforcer la sécurisation juridique, financière et opérationnelle de leurs contrats fournisseurs



Programme détaillé

1 / Fondamentaux des garanties contractuelles

- Rôle des garanties dans la sécurisation des achats
- Garanties de conformité, performance, qualité et bon fonctionnement
- Distinction entre garantie contractuelle, garantie légale et assurance

2 / Identifier et évaluer les risques contractuels

- Analyse des risques liés aux fournisseurs et aux prestations
- Identification des risques de retard, non-conformité et défaillance
- Détermination du niveau de protection contractuelle nécessaire

3 / Construire les clauses de garantie

- Définition de la durée et du périmètre des garanties
- Conditions de mise en œuvre et obligations du fournisseur
- Gestion des réparations, remplacements et coûts associés

4 / Négocier les délais et engagements fournisseurs

- Définition des jalons, dates contractuelles et délais de livraison
- Identification des événements pouvant justifier un délai supplémentaire
- Gestion des modifications, reports et causes de force majeure

5 / Concevoir les pénalités de retard

- Principes de calcul des pénalités
- Définition des plafonds, seuils et conditions d'application
- Articulation entre pénalités, dommages et intérêts et résiliation

6 / Négocier et sécuriser les clauses contractuelles

- Techniques de négociation des garanties et pénalités
- Équilibre entre protection de l'acheteur et acceptabilité fournisseur
- Vérification de la cohérence avec le droit et les conditions générales applicables

7 / Pilotage, mise en œuvre et gestion des litiges

- Suivi des délais, garanties et engagements contractuels
- Constitution des preuves et documentation des manquements
- Gestion des réclamations, litiges et actions correctives

Approche pédagogique

- ✓ Support Ecrit et Projection
- ✓ Exposés Interactifs, Podcasts et Vidéos
- ✓ Brainstorming et Jeux de Rôle
- ✓ Mises en Situation pour faciliter l'assimilation
- ✓ Cas Pratiques et Labs inclus pour leur impact opérationnel
- ✓ Test de Validation des Acquis des Connaissances

Prochaines dates programmées

 11 au 13 Nov. 2026

 Présentiel - Casablanca

 Autres dates possibles sur demande. Contactez-nous pour organiser une session intra-entreprise.

🔄 Réservation & Renseignements

📞 **Téléphone** : +212 522 247 210

✉️ **Email** : contact@innov-maroc.com

🌐 **Web** : <https://www.innov-maroc.com>

Document généré le 10/10/2026 — Réf : ACH58
INNOV MAROC — Tous droits réservés

INNOV MAROC