



Économie de l'Énergie et Tarification Électrique en Afrique : Optimisation des Factures et Négociation des Contrats

Lien :

<https://innov-maroc.com/formation/economie-de-lenergie-et-tarification-electrique-en-afrique-optimisation-des-factures-et-negociation-des-contrats>

 DURÉE
8 jours (56h)

 RÉFÉRENCE
EAD103

 CATÉGORIE
**Economies d'Energies
Industrielles**

🎯 OBJECTIFS DE LA FORMATION

À l'issue de cette formation, vous serez capable de :

- ✓ Comprendre le fonctionnement économique des systèmes électriques et des marchés de l'énergie en Afrique.
- ✓ Maîtriser les mécanismes de formation des tarifs de l'électricité pour les clients BT, MT et HT.
- ✓ Analyser les factures d'électricité afin d'identifier les principaux leviers d'optimisation des coûts.
- ✓ Réduire les dépenses énergétiques par la maîtrise de la puissance souscrite, des pointes de consommation et des usages.
- ✓ Comprendre les différents contrats de fourniture d'électricité et les contrats d'achat d'énergie (PPA).
- ✓ Développer des stratégies efficaces de négociation des contrats énergétiques avec les fournisseurs et producteurs indépendants.
- ✓ Évaluer la rentabilité des projets d'autoproduction, de production renouvelable et d'efficacité énergétique.
- ✓ Utiliser les outils numériques de suivi et de pilotage des performances énergétiques.
- ✓ Réaliser des analyses économiques d'investissements énergétiques à l'aide des principaux indicateurs financiers.
- ✓ Mettre en œuvre une stratégie globale de gestion de l'énergie conciliant performance économique, conformité réglementaire et transition énergétique.
- ✓ Développer une expertise permettant d'optimiser durablement les coûts énergétiques des entreprises tout en améliorant leur compétitivité.
- ✓ Accompagner les organisations africaines dans leurs décisions stratégiques liées aux achats d'énergie, à la maîtrise des dépenses électriques et à la sécurisation de leur approvisionnement.

POUR QUI ?

- ✓ Directeurs techniques
- ✓ Directeurs industriels
- ✓ Responsables énergie et efficacité énergétique
- ✓ Energy Managers
- ✓ Responsables maintenance
- ✓ Responsables achats et approvisionnement
- ✓ Responsables financiers et contrôleurs de gestion
- ✓ Responsables des services généraux
- ✓ Ingénieurs électriciens et électrotechniciens
- ✓ Consultants en énergie et transition énergétique
- ✓ Responsables des collectivités territoriales et établissements publics
- ✓ Professionnels des compagnies d'électricité, producteurs indépendants (IPP), sociétés minières, industries manufacturières, cimenteries, agro-industries, pétroliers, opérateurs d'infrastructures, bureaux d'études et entreprises souhaitant optimiser leurs coûts énergétiques, négocier efficacement leurs contrats d'électricité et améliorer leur performance économique dans le contexte des marchés africains de l'énergie.



Programme détaillé

1 / FONDAMENTAUX DE L'ÉCONOMIE DE L'ÉNERGIE EN AFRIQUE

- Structure des systèmes électriques africains
- Coûts de production, de transport et de distribution
- Enjeux économiques, réglementaires et énergétiques

2 / MARCHÉS DE L'ÉLECTRICITÉ ET CADRE RÉGLEMENTAIRE

- Organisation des marchés électriques africains
- Autorités de régulation et opérateurs nationaux
- Intégration régionale des marchés de l'énergie

3 / TARIFICATION ÉLECTRIQUE ET STRUCTURE DES PRIX

- Composantes des tarifs d'électricité
- Tarifs BT, MT et HT
- Tarification horaire, saisonnière et selon la puissance souscrite

4 / ANALYSE ET OPTIMISATION DES FACTURES D'ÉLECTRICITÉ

- Lecture et interprétation des factures
- Identification des postes de coûts
- Détection des anomalies et opportunités d'économies

5 / GESTION DE LA DEMANDE ET EFFICACITÉ ÉNERGÉTIQUE

- Maîtrise de la puissance appelée
- Effacement, délestage et gestion des pointes
- Réduction durable des consommations

6 / CONTRATS DE FOURNITURE ET PPA

- Typologie des contrats d'électricité
- Contrats avec les producteurs indépendants (IPP)
- Clauses contractuelles, garanties et niveaux de service (SLA)

7 / NÉGOCIATION DES CONTRATS ÉNERGÉTIQUES

- Préparation des négociations
- Analyse économique et financière des offres
- Techniques de négociation et gestion des risques contractuels

8 / AUTOPRODUCTION ET ÉNERGIES RENOUVELABLES

- Solaire photovoltaïque, cogénération et stockage
- Analyse de rentabilité des projets
- Intégration des solutions hybrides et autoconsommation

9 / DIGITALISATION ET PILOTAGE DES COÛTS ÉNERGÉTIQUES

- Compteurs intelligents (Smart Metering)
- EMS (Energy Management System)
- Tableaux de bord et indicateurs de performance énergétique

10 / FINANCEMENT ET ÉVALUATION ÉCONOMIQUE DES PROJETS

- Analyse des investissements énergétiques
- Calcul du retour sur investissement (ROI), VAN et TRI

- Mécanismes de financement et partenariats public-privé

11 / AUDIT ÉNERGÉTIQUE ET ÉTUDES DE CAS AFRICAINES

- Réalisation d'un audit des coûts énergétiques
- Analyse de contrats et optimisation de factures
- Retours d'expérience dans différents pays africains

12 / ATELIER PRATIQUE : STRATÉGIE D'OPTIMISATION ÉNERGÉTIQUE

- Analyse complète d'une facture industrielle
- Élaboration d'une stratégie de négociation contractuelle
- Construction d'un plan d'optimisation intégrant efficacité énergétique, maîtrise des coûts, autoconsommation, gestion des risques et conformité réglementaire

Approche pédagogique

- ✓ Support Ecrit et Projection
- ✓ Exposés Interactifs, Podcasts et Vidéos
- ✓ Brainstorming et Jeux de Rôle
- ✓ Mises en Situation pour faciliter l'assimilation
- ✓ Cas Pratiques et Labs inclus pour leur impact opérationnel
- ✓ Test de Validation des Acquis des Connaissances

Prochaines dates programmées

 02 au 11 Nov. 2026

 Présentiel - Casablanca

 Autres dates possibles sur demande. Contactez-nous pour organiser une session intra-entreprise.

Réservation & Renseignements

 Téléphone : +212 522 247 210

 Email : contact@innov-maroc.com

 Web : <https://www.innov-maroc.com>

INNOV MAROC