

# IA et optimisation des ventes : boostez vos performances commerciales et votre conversion

*Lien : https://innov-maroc.com/formation/ia-et-optimisation-des-ventes-boostez-vos-performances-commerciales-et-votre-conversion*

| DURÉE | RÉFÉRENCE | CATÉGORIE |
|---|---|---|
| **5 jours (35h)** | **COM75** | **Techniques de Vente** |

INNOV MAROC

## OBJECTIFS DE LA FORMATION

À l'issue de cette formation, vous serez capable de :

- Comprendre l’impact de l’IA sur les ventes modernes
- Exploiter les données pour améliorer la performance commerciale
- Automatiser les processus de prospection et de vente
- Identifier les prospects à fort potentiel grâce à l’IA
- Optimiser la conversion et le taux de closing
- Mettre en place des outils de vente intelligents
- Améliorer la prévision des ventes
- Personnaliser les offres commerciales à grande échelle
- Développer une stratégie commerciale basée sur la data
- Booster la performance globale des équipes commerciales

## POUR QUI ?

- Responsables commerciaux
- Directeurs commerciaux (Sales Directors)
- Business developers
- Chargés de clientèle
- Responsables marketing et growth
- Entrepreneurs et startups
- Toute personne souhaitant améliorer ses performances de vente grâce à l’IA

INNOV MAROC



## Programme détaillé

### 1 / Introduction à l'IA appliquée aux ventes

- Rôle de l'intelligence artificielle dans la vente moderne
- Transformation des processus commerciaux
- Enjeux de performance et de compétitivité

### 2 / Comprendre les données commerciales

- Collecte et structuration des données clients
- Qualité et exploitation des données
- Introduction à la data-driven sales

### 3 / Segmentation intelligente des clients

- Analyse comportementale des clients
- Scoring et classification automatisée
- Identification des prospects à fort potentiel

### 4 / IA et génération de leads

- Prospection automatisée
- Outils de lead generation
- Optimisation des funnels commerciaux

INNOV MAROC

### 5 / Personnalisation des offres commerciales

- Recommandations produits automatisées
- Marketing prédictif
- Expérience client personnalisée

### 6 / Automatisation du processus de vente

- CRM intelligent et automatisation
- Chatbots et assistants virtuels
- Réduction des tâches répétitives

### 7 / Prévision des ventes (Sales Forecasting)

- Modèles prédictifs
- Analyse des tendances de marché
- Anticipation de la demande

### 8 / Optimisation du closing commercial

- IA dans la gestion des objections
- Scoring de conversion
- Amélioration du taux de transformation

### 9 / Outils IA pour les équipes commerciales

- CRM intelligents (Salesforce, HubSpot, etc.)
- Outils d’analyse et d’aide à la décision
- Intégration dans les process existants

### 10 / Études de cas et stratégie commerciale augmentée

- Analyse de performances réelles
- Stratégies de croissance assistées par IA

INNOV MAROC

- Optimisation globale du cycle de vente

## Approche pédagogique

- Support Ecrit et Projection
- Exposés Interactifs, Podcasts et Vidéos
- Brainstorming et Jeux de Rôle
- Mises en Situation pour faciliter l'assimilation
- Cas Pratiques et Labs inclus pour leur impact opérationnel
- Test de Validation des Acquis des Connaissances

## Prochaines dates programmées

| | |
|---|---|
| 16 au 20 Nov. 2026 | Présentiel - Casablanca |
| 04 au 08 Jan. 2027 | Présentiel - Casablanca |
| 01 au 05 Mars 2027 | Présentiel - Casablanca |
| 26 au 30 Avr. 2027 | Présentiel - Casablanca |
| 21 au 25 Juin 2027 | Présentiel - Casablanca |

Autres dates possibles sur demande. Contactez-nous pour organiser une session intra-entreprise.

## Réservation & Renseignements

**Téléphone :** +212 522 247 210
**Email :** contact@innov-maroc.com
**Web :** https//www.innov-maroc.com

INNOV MAROC


INNOV MAROC — Tous droits réservés