

# Cession de Droits Sociaux et Garantie de Passif : Sécuriser et Structurer les Opérations de Transmission d’Entreprise

*Lien : https://innov-maroc.com/formation/cession-de-droits-sociaux-et-garantie-de-passif-securiser-et-structurer-les-operations-de-transmission-dentreprise*

DURÉE
**4 jours (28h)**

RÉFÉRENCE
**DTA190**

CATÉGORIE
**Droit des Sociétés et Droit des Affaires**

INNOV MAROC

## 🎯 OBJECTIFS DE LA FORMATION

À l'issue de cette formation, vous serez capable de :

- ✔ Comprendre les mécanismes de la cession de droits sociaux
- ✔ Maîtriser le cadre juridique des opérations de transmission
- ✔ Savoir valoriser une entreprise avant cession
- ✔ Identifier les risques liés aux opérations de cession
- ✔ Rédiger et analyser une garantie de passif
- ✔ Sécuriser juridiquement les transactions
- ✔ Comprendre les étapes de la due diligence
- ✔ Négocier efficacement une opération de cession
- ✔ Anticiper les litiges post-cession
- ✔ Appliquer les bonnes pratiques contractuelles
- ✔ Développer une expertise en M&A
- ✔ Étudier des cas concrets de transmission d’entreprise

## 👥 POUR QUI ?

- ✔ Juristes d’entreprise
- ✔ Avocats en droit des affaires
- ✔ Experts-comptables
- ✔ Commissaires aux comptes
- ✔ Directeurs financiers
- ✔ Banquiers d’affaires
- ✔ Responsables juridiques
- ✔ Entrepreneurs et dirigeants
- ✔ Investisseurs et repreneurs d’entreprise
- ✔ Analystes financiers
- ✔ Toute personne impliquée dans les opérations de cession

INNOV MAROC



## Programme détaillé

### 1 / Introduction à la cession de droits sociaux

- Définition des droits sociaux (actions, parts sociales)
- Enjeux des opérations de cession
- Contexte des transmissions d’entreprise

### 2 / Cadre juridique de la cession

- Réglementation applicable aux cessions
- Conditions de validité des actes de cession
- Formalités juridiques obligatoires

### 3 / Processus de cession de droits sociaux

- Étapes de la négociation
- Rédaction du protocole de cession
- Finalisation et transfert de propriété

### 4 / Valorisation des titres sociaux

- Méthodes d’évaluation d’entreprise
- Détermination du prix de cession
- Ajustements de valorisation

INNOV MAROC

### 5 / Due diligence et audit préalable

- Analyse financière et juridique de la cible
- Identification des risques
- Vérification des informations transmises

### 6 / Garantie de passif : principes fondamentaux

- Définition et rôle de la garantie de passif
- Protection de l’acquéreur
- Limitation des risques post-cession

### 7 / Rédaction des clauses de garantie

- Contenu des clauses contractuelles
- Durée et plafonds de garantie
- Modalités de mise en œuvre

### 8 / Litiges et mise en œuvre des garanties

- Conditions de déclenchement
- Procédures de réclamation
- Résolution des contentieux

### 9 / Études de cas pratiques

- Analyse de contrats de cession réels
- Simulation de négociation
- Gestion des risques post-acquisition

INNOV MAROC

## Approche pédagogique

- Support Ecrit et Projection
- Exposés Interactifs, Podcasts et Vidéos
- Brainstorming et Jeux de Rôle
- Mises en Situation pour faciliter l'assimilation
- Cas Pratiques et Labs inclus pour leur impact opérationnel
- Test de Validation des Acquis des Connaissances

## Prochaines dates programmées

| | |
|---|---|
| 12 au 15 Jan. 2027 | Présentiel - Casablanca |
| 09 au 12 Mars 2027 | Présentiel - Casablanca |
| 04 au 07 Mai 2027 | Présentiel - Casablanca |
| 29 Juin au 02 Juil. 2027 | Présentiel - Casablanca |
| 31 Août au 03 Sep. 2027 | Présentiel - Casablanca |

Autres dates possibles sur demande. Contactez-nous pour organiser une session intra-entreprise.

## Réservation & Renseignements

**Téléphone :** +212 522 247 210
**Email :** contact@innov-maroc.com
**Web :** https//www.innov-maroc.com


INNOV MAROC — Tous droits réservés