



Contrats d'Achat : négociation, identification des risques juridiques

Lien :

<https://innov-maroc.com/formation/contrats-dachat-negociation-identification-des-risques-juridiques>

 DURÉE
3 jours (21h)

 RÉFÉRENCE
DTA145

 CATÉGORIE
Droit des Contrats

OBJECTIFS DE LA FORMATION

À l'issue de cette formation, vous serez capable de :

- ✓ Identifier les risques et les pièges à éviter
- ✓ Comprendre les grands principes des contrats appliqués aux achats
- ✓ Analyser et mesurer les risques contractuels.
- ✓ Rédiger les clauses essentielles
- ✓ Prévenir les difficultés d'exécution contractuelle
- ✓ Identifier les risques et les pièges à éviter

POUR QUI ?

- ✓ Directeurs juridiques
- ✓ Responsables juridiques
- ✓ Juristes
- ✓ Collaborateurs des services Achats
- ✓ Responsables des services achat
- ✓ Tout responsable ou opérationnel intervenant dans le suivi des contrats d'achats

INNNOV MARROC



Programme détaillé

1 / Comprendre les grands principes du contrat d'achat

- Qu'est-ce qu'un contrat d'achat ?
- Les accords et les différents types de contrat
- Les Conditions Générales de Vente et d'Achat (CGV/CGA)
- Le type de renouvellement (tacite, exprès...)
- Les risques qui peuvent survenir

2 / Les négociations précontractuelles

- Valeur des pourparlers
- Valeur des documents échanges
- Obligation de bonne foi et devoir d'information
- CGA contre CGV : valeur respective et déséquilibre significatif
- Qui est responsable en cas de rupture des négociations : le vendeur ou l'acheteur ?

3 / Les règles de formation du contrat d'achats

- La valeur des écrits (mail, photocopie, ...)
- Le mandat apparent
- Conflits entre Conditions Générales de Vente/d'Achat
- Les dangers de la lettre d'intention de commande
- La signature électronique

4 / Rédaction des clauses contractuelles claires et précises

- Clauses de prix et de paiement
- Clauses de livraison et de transfert de propriété
- Clauses de responsabilité et de garanties
- Clauses de résiliation et de résolution des litiges

5 / Prévention des difficultés d'exécution contractuelle

- Définir les mesures de résolution
- Pénalités applicables et conditions de mise en œuvre
- Garanties légales et garanties contractuelles
- Imprévision et prévention des risques liés à l'évolution du contenu de la prestation
- Conditions de résiliation/résolution et conséquences de l'inexécution totale ou partielle
- Intégrer la dimension internationale de l'achat
- Spécificité des contrats internationaux : risques et précautions à prendre
- Loi applicable et tribunal compétent en cas de litige

6 / Identification et mesure des risques associés aux contrats d'achat

- Rassembler la documentation pertinente et encadrer le recours aux prestations externes
- Encadrer le recours aux prestations externes
- Protéger le patrimoine incorporel de l'entreprise

Approche pédagogique

- ✓ Support Ecrit et Projection
- ✓ Exposés Interactifs, Podcasts et Vidéos
- ✓ Brainstorming et Jeux de Rôle
- ✓ Mises en Situation pour faciliter l'assimilation
- ✓ Cas Pratiques et Labs inclus pour leur impact opérationnel
- ✓ Test de Validation des Acquis des Connaissances

Prochaines dates programmées

 19 au 23 Nov. 2026

 Distanciel

 Autres dates possibles sur demande. Contactez-nous pour organiser une session intra-entreprise.

Réservation & Renseignements

 **Téléphone** : +212 522 247 210

 **Email** : contact@innov-maroc.com

 **Web** : <https://www.innov-maroc.com>

Document généré le 12/10/2026 — Réf : DTA145
INNOV MAROC — Tous droits réservés