



Sécuriser ses Accords Commerciaux en B to B

Lien : <https://innov-maroc.com/formation/securiser-ses-accords-commerciaux-en-b-to-b>

DURÉE
3 jours (21h)

RÉFÉRENCE
DTA142

CATÉGORIE
Droit des Contrats

OBJECTIFS DE LA FORMATION

À l'issue de cette formation, vous serez capable de :

- ✓ Evaluer les principaux risques de la phase de négociation
- ✓ Respecter les obligations de l'entreprise au regard du droit de la concurrence
- ✓ Suivre les règles applicables en matière de prix
- ✓ Sécuriser la fin des relations commerciales

POUR QUI ?

- ✓ Responsables commerciaux
- ✓ Commerciaux
- ✓ Responsables marketing et administration des ventes
- ✓ Chargés d'affaires
- ✓ Cadres opérationnels
- ✓ Assistant(e)s juridiques

INNOV MAROC



Programme détaillé

1 / Le contexte de la négociation BtoB

- Rappel général de la négociation BtoB : technique, stratégie, tactique de négociation

2 / Les principaux risques de la phase de négociation

- Les CGVs, pilier des négociations commerciales
- Le comportement attendus des parties : information, bonne foi, confidentialité...
- L'accord pré-contractuel

3 / Droit de la concurrence : les obligations de l'entreprise

- Les comportements anticoncurrentiels
- Les pratiques abusives telles que définies au Code de commerce
- L'interdiction des ententes anticoncurrentielles
- Impact de l'ordonnance sur les pratiques restrictives de concurrence

4 / Fixation du prix : les obligations

- Conditions de facturation et conditions de paiement
- Interdiction de la revente à perte : respect du seuil
- Les prix abusivement bas
- L'indexation ou la révision du prix
- Élaboration de la «convention unique» annuelle

5 / Sécuriser la fin des relations commerciales

- Relation commerciale établie
- Rupture «brutale»
- La durée du préavis

Approche pédagogique

- ✓ Support Ecrit et Projection
- ✓ Exposés Interactifs, Podcasts et Vidéos
- ✓ Brainstorming et Jeux de Rôle
- ✓ Mises en Situation pour faciliter l'assimilation
- ✓ Cas Pratiques et Labs inclus pour leur impact opérationnel
- ✓ Test de Validation des Acquis des Connaissances

Prochaines dates programmées

 28 au 30 Oct. 2026

 Distanciel

 Autres dates possibles sur demande. Contactez-nous pour organiser une session intra-entreprise.

Réservation & Renseignements

 Téléphone : +212 522 247 210

 Email : contact@innov-maroc.com

 Web : <https://www.innov-maroc.com>