



Droit des Contrats Commerciaux : négociation des clauses

Lien :

<https://innov-maroc.com/formation/droit-des-contrats-commerciaux-negociation-des-clauses>

 DURÉE
3 jours (21h)

 RÉFÉRENCE
DTA141

 CATÉGORIE
Droit des Contrats

OBJECTIFS DE LA FORMATION

À l'issue de cette formation, vous serez capable de :

- ✓ Identifier les aspects juridiques dans le cadre de la négociation des contrats
- ✓ Connaître les règles de droit du contrat commercial
- ✓ Analyser les clauses essentielles d'un contrat
- ✓ Réaliser le contrat commercial

POUR QUI ?

- ✓ Responsables commerciaux
- ✓ Juristes
- ✓ Directeurs commerciaux
- ✓ Commerciaux

INNNOV MARROC



Programme détaillé

1 / Rappels sur le droit des contrats commerciaux

- Les différentes formes de contrats
- Le contrat synallagmatique et le contrat unilatéral
- Le contrat à exécution instantanée (vente) ou à exécution successive (location)
- Les règles de validité des contrats
- Accord de volonté sur la chose et sur le prix
- Capacité (théorie du mandat apparent)
- Objet : les obligations
- Les parties au contrat : entre professionnels ou entre professionnel et consommateur
- Le consentement des parties : sous quelle forme et à quel moment
- Les effets du contrat : Exécution, modification, cessation et nullité du contrat

2 / Maîtriser les clauses essentielles du contrat commercial

- L'identité des cocontractants
- L'objet du contrat. Les documents contractuels. La langue du contrat
- La date d'entrée en vigueur et la durée
- Les modalités de renouvellement du contrat
- Les clauses de prix et les modalités de révision du prix
- Les délais de règlement, les délais et le lieu de livraison
- Le transfert de propriété et des risques
- La limitation de la responsabilité, la force majeure
- Le règlement des litiges, les pénalités. L'engagement de confidentialité

- La possibilité de sous-traiter le contrat
- Les clauses protégeant la propriété intellectuelle

3 / Gérer les cas d'inexécution du contrat

- La suspension de l'exécution de ses obligations
- La résolution du contrat
- La résiliation du contrat
- Les pénalités

4 / Connaître les éléments essentiels du droit de la concurrence

- Obligation de transparence tarifaire
- Pratiques discriminatoires
- Rupture abusive des relations commerciales

5 / Réaliser le contrat final : ce qu'il faut savoir pour le mener à bien

- Etude des principales clauses contractuelles

Approche pédagogique

- ✓ Support Ecrit et Projection
- ✓ Exposés Interactifs, Podcasts et Vidéos
- ✓ Brainstorming et Jeux de Rôle
- ✓ Mises en Situation pour faciliter l'assimilation
- ✓ Cas Pratiques et Labs inclus pour leur impact opérationnel
- ✓ Test de Validation des Acquis des Connaissances

Prochaines dates programmées

 22 au 24 Juil. 2026

 Présentiel - Casablanca

 16 au 18 Sep. 2026

 Distanciel

 11 au 13 Nov. 2026

 Distanciel

 Autres dates possibles sur demande. Contactez-nous pour organiser une session intra-entreprise.

Réservation & Renseignements

 **Téléphone** : +212 522 247 210

 **Email** : contact@innov-maroc.com

 **Web** : <https://www.innov-maroc.com>

Document généré le 22/07/2026 — Réf : DTA141
INNOV MAROC — Tous droits réservés