



Réussir les Négociations Annuelles Obligatoires

DURÉE
2 jours (14h)

RÉFÉRENCE
DTA73

CATÉGORIE
**Droit Social et
Relations Sociales**

OBJECTIFS DE LA FORMATION

À l'issue de cette formation, vous serez capable de :

- ✓ Maîtriser le cadre juridique des négociations annuelles obligatoires
- ✓ Préparer la négociation sur les salaires
- ✓ Conduire efficacement la négociation

POUR QUI ?

- ✓ DRH, responsable Ressources Humaines
- ✓ Responsable relations sociales



Programme détaillé

1/ Maîtriser le cadre juridique des négociations annuelles obligatoires

- Maîtriser le cadre juridique depuis la loi sur la représentativité
- Avec qui négocie-t-on ?
- Replacer le rôle du CE dans la négociation
- Rédiger et déposer l'accord ou le procès-verbal de désaccord

2/ Mener des négociations efficaces sur tous les nouveaux thèmes obligatoires

- Egalité professionnelle entre les hommes et les femmes
- Epargne salariale
- Prévoyance maladie
- Insertion des travailleurs handicapés
- Gestion prévisionnelle des Emplois et des compétences
- Gestion des seniors

3/ Bien préparer la négociation annuelle obligatoire sur les salaires, sur la durée effective et l'organisation du temps de travail

- Prévoir le calendrier et préparer les documents obligatoires
- Préparer tous les éléments permettant de bien partager le contexte avec ses interlocuteurs
- Se benchmarker par rapport à la concurrence, à des indicateurs externes...
- Élargir le cadre de la négociation en diversifiant : avantage en nature, épargne salariale, prévoyance...
- Anticiper les propositions des syndicats

- Bien identifier ses marges de manoeuvre et les zones d'accord possibles





4/ Conduire efficacement la négociation

- Identifier l'importance des 3 étapes de la négociation
- Démarrer la négociation et se mettre d'accord sur la méthode
- Créer et évaluer les options
- Savoir argumenter et rythmer les concessions
- Conclure l'accord

Approche pédagogique

- ✓ Support Ecrit et Projection
- ✓ Exposés Interactifs, Podcasts et Vidéos
- ✓ Brainstorming et Jeux de Rôle
- ✓ Mises en Situation pour faciliter l'assimilation
- ✓ Cas Pratiques et Labs inclus pour leur impact opérationnel
- ✓ Test de Validation des Acquis des Connaissances

Prochaines dates programmées

 28 au 29 Juil. 2026	 Casablanca - Maroc
 24 au 25 Sep. 2026	 Casablanca - Maroc
 24 au 25 Nov. 2026	 Casablanca - Maroc

 Autres dates possibles sur demande. Contactez-nous pour organiser une session intra-entreprise.

Réservation & Renseignements

 **Téléphone** : +212 522 247 210
 **Email** : contact@innov-maroc.com
 **Web** : <https://www.innov-maroc.com>

Scannez pour accéder
à la fiche en ligne 

INNOV MAROC